

Download Doc

VERHANDLUNGSKOMPETENZ - EIN PERSÖNLICHKEITSORIENTIERTER UND SITUATIVER ANSATZ ZUR OPERATIONALISIERUNG INDIVIDUELLEN VERHANDLUNGSPOTENZIALS



Wolfgang Science Pabst Okt 2010, 2010. Taschenbuch. Book Condition: Neu. 240x172x20 mm. Neuware - Der eigene Einfluss in Verhandlungen fußt in großem Maß auf individuellen Einstellungsmustern und Persönlichkeitseigenschaften. Verhandlungskompetenz bezeichnet nun nicht allein diese Eigenschaften, sondern auch die bewusste Steuerung und Aussteuerung derselben mit dem Ziel, den persönlichen Wirkungsgrad in Verhandlungen in Richtung Nutzen, Nachhaltigkeit und Erfolg zu optimieren. Dabei bewegen sich verhandelnde Personen stets im Spannungsfeld zwischen Verhandlungsgegenstand, Partnerschaft und Eigeninteresse. Marco Behrmann stellt in diesem Band ein dreifaktorielles...

Read PDF Verhandlungskompetenz - Ein persönlichkeitsorientierter und situativer Ansatz zur Operationalisierung individuellen Verhandlungspotenzials

- Authored by Marco Behrmann
- Released at 2010



Filesize: 3.46 MB

Reviews

Basically no phrases to spell out. It is actually rally interesting through studying time. You can expect to like just how the article writer create this publication.

-- **Braden Leannon**

The ebook is straightforward in read better to fully grasp. I could possibly comprehended every little thing out of this composed e pdf. I found out this ebook from my dad and i suggested this pdf to find out.

-- **Prof. Lorine Grimes**

Extremely helpful to all of category of men and women. it had been writtern extremely completely and helpful. You are going to like the way the blogger compose this publication.

-- **Johathan Haag**